

ЭФФЕКТИВНОЕ УПРАВЛЕНИЕ САМООРГАНИЗУЮЩИМИСЯ ПРОЕКТНЫМИ КОМАНДАМИ

В современных компаниях всё чаще возникают проекты, команды которых формируются из разных подразделений. И участники таких команд, привыкшие к традиционной иерархии в компании, зачастую не умеют эффективно взаимодействовать.

- Как управлять, если нет формальной власти над участниками команды?
- Как договариваться между равными в команде?
- Как заменить подчинение вовлеченностью?
- Как быть командой, готовой к быстрым и критичным изменениям в ситуации проекта?
- Как определить, нужен ли план или нужно импровизировать?
- Нужно ли распределять задачи или лучше распределить роли?
- И как при этом сделать проект в срок и успешно?

Для ответов на эти вопросы и разработан этот тренинг.

Цель: дать участникам инструменты и навыки эффективного донесения бизнес-мыслей в устной и письменной коммуникации (обращениях, выступлениях, распоряжениях и отчётах)

Для кого: для руководителей и специалистов любой сферы деятельности

Продолжительность: 16 часов (2 дня разом или 1+1 день с перерывом на 2 недели)

	(<u> </u>
Основные отличия СПК	• Тренды XXI века и актуальность подхода СПК
от традиционных	• Отличие в роли лидера в СПК и в иерархической структуре
иерархических структур	• Деловая игра на проявление разницы в подходах
	• Самоанализ по типам руководителя (модель А. Кельина и
	В. Завадского)
Вовлечённость, как	• Что такое вовлечённость, как её измерить и как за ней следить в
основной фактор	процессе работы над проектом
успеха в СПК	• Мотивация и стимулирование в проектных командах
	• Гигиенические и мотивационные факторы: модель Ф. Герцберга
	• 5 типов трудовой мотивации: модель В. И. Герчикова
Распределение задач и	• Постановка целей через ЗКЧ («зачем, как, что», по модели С. Синека)
ролей в СПК	• Оптимальное распределение ролей на разных этапах проекта: по
	мотивам модели М. Белбина
	• Как проводить совещания по распределению задач в СПК: подход «5Р»
	по модели М. Уилкинсона
	• Методика «прояснения мутности» при заключении договорённостей
	(модель В. Завадского)
Решение сложных	• Основы конструктивной конфликтологии в ситуациях пересечения
ситуаций в СПК	интересов и невыполнения обязательств
	• Драматический треугольник (Преследователь, Спасатель, Жертва) как
	основа неконструктивного конфликта в командах (модель С. Карпмана),
	как его распознать и из него выйти
	• Метод «Чистая обратная связь» как способ конструктивного решения
	конфликтных ситуаций (модель К. Уокер)
Интеграция	• Деловая игра «10 кубов» для интеграции всех полученных навыков
-	• Подведение итогов и обратная связь.

В результате, прошедшие тренинг сотрудники и руководители:

- Будут эффективнее (быстрее и качественнее) работать в проектных командах на любой позиции
- ✓ Будут конфликтовать конструктивнее, достигая не разрушения отношений, а синергии
- ✓ Повысят скорость и ясность коммуникации внутри проекта
- ✓ Будут меньше подвержены эмоциональному выгоранию в процессе работы над проектом

^{*}Программа тренинга носит предварительный характер и будет скорректирована с учётом пожеланий заказчика.